

Chargé d'affaires désamiantage (H/F)

50100 CHERBOURG EN COTENTIN [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Up Skills Lille a été mandaté par son client, acteur majeur du secteur de l'Industrie et basée à Cherbourg, pour l'accompagner dans le recrutement de son futur Chargé d'Affaires Désamiantage H/F en CDI.

Le poste

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Up Skills Lille a été mandaté par son client, acteur majeur du secteur de l'Industrie et basée à Cherbourg, pour l'accompagner dans le recrutement de son futur Chargé d'Affaires Désamiantage F/H en CDI.

Vous avez la responsabilité d'affaires et de chantiers de désamiantage dans leur globalité.

Vous gérez les affaires en intégrant les aspects commerciaux, la gestion contractuelle et financière, le management des équipes et la Sécurité.

Dans ce cadre :

- Vous répondez aux appels d'offres (réponse technique aux cahiers des charges, réalisation des devis, négociation commerciale) et assurez une relation client de qualité tout en préservant votre courant d'affaires
- Vous garanzissez la faisabilité technique de la demande client et vous êtes responsable de la bonne réalisation de vos chantiers, effectuez le suivi des indicateurs de performance (taux de fréquence, CA, marge opérationnelle,) et mettez en place les actions correctives le cas échéant.
- Vous contribuez au suivi des évolutions réglementaires et techniques en lien avec le Directeur Technique Désamiantage et êtes force de proposition sur les modes opératoires.
- Vous managez vos équipes en assurant une présence régulière sur le terrain, et en relayant la culture managériale : la sécurité et le renforcement de la vigilance partagée, la démarche LEAN, l'éthique et l'intégrité, la gestion de compétences, etc.
- Vous participez au déploiement du développement RH de vos équipes (entretiens individuels, plan de formation, suivis des formations et habilitations) et contribuez à maintenir un climat social harmonieux, gérez les relations avec les instances locales avec le soutien des services juridique et RH.
- Vous garanzissez les relations avec nos fournisseurs et nos sous-traitants.

Le profil recherché

De formation supérieure, vous possédez une expérience confirmée dans un poste similaire, dans le secteur industriel ou nucléaire .

Votre bon relationnel et votre culture du résultat feront la différence !