

## Alternance vendeur magasin bts mco (H/F)

69250 NEUVILLE SUR SAONE [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat d'apprentissage

 Temps plein

 04/08/2025

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 24 mois

### L'entreprise

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2025, notre école recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, un vendeur conseil ( H/F) en alternance pour un BTS MCO.

Située à Lyon 9ème, deux pas du métro Gorge de Loup, et associée au Groupe Actual, l'ESUP Lyon, acteur majeur de l'enseignement supérieur depuis plus de 30 ans, accueille des étudiants en BTS et en Bachelor.

### Le poste

Notre client est le spécialiste de la cigarette électronique, e-liquides, mods et accessoires.

Nous sommes à la recherche d'un(e) alternant(e) en vente pour rejoindre notre équipe .

En tant qu'alternant(e) en vente, vous travaillerez en étroite collaboration avec nos vendeurs et responsables de magasin pour fournir un service client exceptionnel et aider nos clients à trouver les produits qui conviennent le mieux à leurs besoins.

Vos principales missions seront les suivantes :

Accueillir et conseiller les clients en magasin et répondre à leurs questions sur les produits et la vape en général.Assister les vendeurs dans la réalisation des ventes en proposant des produits complémentaires et en mettant en avant les promotions en cours.Effectuer les encaissements et les transactions en toute sécurité.Assister le responsable de magasin dans la gestion des stocks, les commandes et la réception des marchandises.Participer à la mise en place de la vitrine et à l'aménagement du magasin pour offrir une expérience client optimale.

Contrat d'apprentissage - CDD de 24 mois dans le cadre d'un BTS MCO - Management Commercial Opérationnel (Ancien BTS MUC).

### Le profil recherché

Vous êtes titulaire du BAC et souhaitez poursuivre (ou reprendre) vos études par un BTS MCO - Management Commercial Opérationnel (Ancien BTS MUC) - en alternance. Vous avez le goût du contact et de la relation commerciale. Vous faites preuve d'autonomie, d'organisation et de rigueur afin d'identifier les priorités et respecter les délais. Vous êtes avenant et aimez le travail d'équipe, cette alternance est faite pour vous ! Venez nous rencontrer.