

Consultant commercial en recrutement (H/F)

57000 METZ [Accéder à l'annonce en ligne](#)

🏢 CDI

🕒 Temps plein

📅 Dès que possible

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

🏢 L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

📁 Le poste

Vous êtes doté(e) d'un esprit commercial et êtes à la recherche d'un nouveau challenge ? Ce poste est fait pour vous !!!

Pour notre bureau de Metz, en plein essor, nous sommes à la recherche d'un(e) Consultant(e) Commercial(e) en Recrutement H/F (création de poste).

Rattaché(e) à la Manager du bureau, vous serez amené(e) à participer au développement commercial de notre activité de recrutement de hauts talents, en CDD-CDI-Intérim.

Au sein d'une équipe dynamique et polyvalente, vos missions seront les suivantes

Développement commercial :

- Analyse du marché et identification de potentiels prospects
- Prospection de nouveaux clients, proposition de services en recrutement en intérim et CDD/CDI
- Participation aux rendez-vous commerciaux, études de poste
- Fidélisation des clients

Participation au processus de recrutement, en étroite collaboration avec un(e) chargé(e) de recrutement :

- Sourcing et chasse de candidats
- Réalisation d'entretiens d'évaluation
- Rédaction de compte-rendu d'entretiens
- Transmission des candidatures aux clients
- Suivi des intégrations

Rémunération :

- Rémunération composée d'un fixe et d'une part variable très attractive
- Prime Trimestrielle selon résultats
- Carte Tickets Restaurant
- Mutuelle

Le profil recherché

Votre profil :

- Vous êtes diplômé(e) d'un Bac + 3 minimum en Commerce et / ou Ressources Humaines.
- Junior ou Expérimenté(e), vous justifiez d'une première expérience réussie dans la prospection et la vente B to B de services / de prestations.
- Vous êtes doté(e) d'une fibre commerciale, d'un esprit à la fois offensif et très professionnel, puis appréciez travailler en équipe.