

Technico commercial sédentaire (H/F)

69890 LA TOUR DE SALVAGNY [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 4 mois

L'entreprise

Le Groupe Actual est un acteur incontournable de l'intérim, du recrutement et de la formation en France. Avec plus de 600 agences, nous accompagnons chaque jour entreprises et candidats dans leurs projets professionnels. Notre mission : construire ensemble le travail des femmes et des hommes. Rejoignez un réseau engagé pour l'emploi et l'insertion durable.

L'entreprise utilisatrice est spécialisée dans la fabrication et la commercialisation de conduits de fumée métalliques. Basée à La Tour-de-Salvagny (69), cette société accompagne ses clients industriels et tertiaires avec des solutions techniques sur mesure. Ils allient innovation, qualité et réactivité.

Le poste

Rejoignez notre équipe Actual Leader en tant que Technico-commercial sédentaire (deviseur) (H/F) à La Tour de Salvagny (69890) !

Nous recherchons un professionnel pour assurer l'interface commerciale et technique avec nos clients, experts du génie thermique, tels que les installateurs, distributeurs, et bureaux d'études. Vous travaillerez en binôme avec un Technico-commercial itinérant.

Vos missions :

Vous serez responsable du chiffrage des dossiers, des relances commerciales, et de la préconisation de solutions techniques. Votre force de décision commerciale sera un atout lors des négociations par téléphone, assurant le suivi des projets jusqu'à leur terme.

Pourquoi nous rejoindre ?

Profitez d'un environnement de travail dynamique et d'une formation complète pour maîtriser nos produits et notre organisation. Ce poste est à pourvoir rapidement.

Informations pratiques :

Le lieu de mission n'étant pas desservi par les transports en commun, il est préférable de posséder un permis B et un véhicule. Les horaires sont de 35 heures par semaine.

Rémunération : Bénéficiez d'un salaire fixe avec des variables sur objectifs, compris entre 23 et 28 K€.

Type de contrat : Mission intérim de 4 mois, débutant dès que possible. CDI proposé à l'issue.

Ce poste est proposé par notre agence spécialisée dans le recrutement de talents dans le secteur technique.

Ne manquez pas cette opportunité de carrière enrichissante !

Le profil recherché

BAC +2 Technique Type génie thermique ou climatique + formation commerciale

Vous maîtrisez les logiciels Word et Excel

Avoir des notions d'espagnol serait un plus.

Profil recherché pour le poste de Technico-commercial sédentaire (deviseur) (h/f) :

Vous devez posséder une solide expérience en gestion de projets techniques et démontrer une bonne capacité à interpréter les besoins des clients afin de proposer des solutions adaptées. Une connaissance des procédés de fabrication et une capacité à travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques sont essentielles.

Une maîtrise des outils de devis et de chiffrage est requise pour garantir l'exactitude et l'efficacité des propositions commerciales. Le candidat doit également être capable de communiquer efficacement et de négocier avec divers interlocuteurs pour défendre les intérêts de l'entreprise tout en assurant la satisfaction du client.

En outre, une grande attention aux détails et une capacité à travailler sous pression sont indispensables pour réussir dans ce rôle. Le candidat doit être autonome, proactif et démontrer une forte capacité d'adaptation face aux défis commerciaux quotidiens.