

Technico commercial chariots industriels (H/F)

25200 MONTBELIARD [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI

Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap



L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.



Le poste

Présentation :

Notre client, leader dans les solutions de manutention recherche dans le cadre de son développement, un(e) Technico-Commercial(e) en Vente de Chariots Industriels H/F en CDI.

La zone d'intervention est celle du 25, 90 ainsi qu'une partie du 70.

Sous la responsabilité du Responsable Commercial, votre rôle est :

- - Proposer aux clients la location longue durée des matériels avec tous les services associés, via des actions de prospection terrain ou téléphonique
- - La vente de machines neuves ou d'occasion
- - Proposer la maintenance de parcs multi marques pour les clients propriétaires de leurs équipements
- - Assurer le maintien et le développement du portefeuille clients et du chiffre d'affaires en cohérence avec la politique budgétaire et la stratégie de l'entreprise
- - Déterminer avec précision les besoins du client
- - Proposer une solution au client en tenant compte du contexte financier et technique
- - Assurer la prospection et le suivi de la clientèle
- - Procéder à des études tarifaires
- - Mettre en œuvre, respecter et faire respecter les processus applicables

Autres informations :

- Rémunération indicative de 3000 à 4500 euros bruts / mois (fixe + commissionnement attractif)
- Package véhicule de fonction & tablette & téléphone
- Indemnités repas journalières
- Statut Agent de Maîtrise

Le profil recherché

Profil recherché :

- De formation technique ou commerciale :
Vous disposez d'une expérience réussie en tant que technico-commercial(e) BtoB dans la vente de produits ou services complexes auprès d'industriels
- Ou bien disposez d'une expérience confirmée en tant que Technicien SAV sur Chariots ou engins de manutention et souhaitez évoluer sur un poste de Technico-Commercial
- Votre pugnacité, votre dynamisme et votre excellent sens du relationnel constituent des atouts indispensables.