


Commercial(e) sédentaire (H/F)


42160 ANDREZIEUX BOUTHEON [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 26/05/2025

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 86 jours

L'entreprise

Notre client est un transporteur spécialisé dans la livraison et les points de retrait de produits volumineux, avec une taille d'entreprise allant de 10 à 249 employés, collaborant avec l'agence Actual d'Andrézieux-Bouthéon, située dans la ZAC de la Gouyonnière.

Le groupe Actual, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France est un groupe français qui a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences.

ACTUAL vous permet également de profiter :

De 10% d'IFM et 10% d'ICP

Du compte épargne temps ayant un taux de 12%

D'acomptes à la semaine

D'une mutuelle dès la première heure de travail

De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde des enfants, location de voiture)

Le poste

Offre d'emploi : Commercial (h/f)

Rejoignez notre équipe dynamique en tant que Commercial à Andrézieux Bouthéon (42160). Votre mission principale sera de prospecter de nouveaux points de retrait pour les colis de plus de 30 kg.

Nous recherchons un commercial sédentaire avec une expérience en prospection, idéalement dans le secteur des prestataires et/ou du transport. Un niveau BTS minimum en commerce est requis.

Bénéficiez d'un taux horaire attractif de 12,43 € brut pour un contrat de 35 heures réparties du lundi au samedi, avec un jour de repos en semaine. Notez que tous les samedis ne sont pas travaillés.

Ce contrat a une durée minimale de 3 mois, débutant au plus tôt, se terminant le 26 septembre 2025 et peut être reconduit si l'expérience est positive.

Ne manquez pas cette opportunité de développer vos compétences dans un environnement stimulant. Pour toute question, veuillez contacter notre agence de recrutement professionnelle.

Le profil recherché

Profil du Candidat Recherché

Pour le poste de Commercial (h/f), nous recherchons un candidat doté des compétences suivantes :

Compétences en Vente : Le candidat doit posséder une excellente maîtrise des techniques de vente afin de maximiser les opportunités commerciales.

Communication : Une communication claire et persuasive est essentielle pour établir et maintenir des relations avec les clients.

Négociation : Le candidat doit être capable de mener des négociations efficaces pour conclure des accords avantageux.

Gestion du Temps : Une capacité à gérer les priorités et à respecter les délais est cruciale pour réussir dans ce rôle.

Connaissance du Marché : Une compréhension approfondie du marché et des tendances actuelles est nécessaire pour anticiper les besoins des clients.