



Responsable de rayons frais (H/F)

63500 ISSOIRE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 


 Contrat de travail temporaire

 07/07/2025

 Durée : 35 heures

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 15 / Heure

L'entreprise

Les agences de recrutement **Ergalis sont spécialisées dans les secteurs de la Grande Distribution et des Métiers de bouche**. Grâce à leur expertise, elles disposent d'une connaissance approfondie des enseignes avec lesquelles elles collaborent, maîtrisent leurs besoins, leurs modèles de fonctionnement et les particularités de leur secteur. Elles offrent des solutions sur mesure en **intérim, recrutement, accompagnement et formation**, tout en veillant à la prévention des risques spécifiques à ces domaines.

En rejoignant Ergalis, vous bénéficierez de nombreux avantages, tels que :

- Dispositifs d'aides à la mobilité, au logement, à la santé, à la garde d'enfants
- Livret d'épargne rémunéré à 12 %/an accessible à tout moment,
- CSE,
- Mutuelle et prévoyance,
- Indemnités de congés payés
- Indemnités de fin de mission,
- Acomptes de paie hebdomadaires si nécessaire.

Convaincus que vous êtes nos meilleurs ambassadeurs, nous tenons à **récompenser votre fidélité** ! Chaque nouveau professionnel recommandé par vos soins vous donnera droit à notre **offre de parrainage** ainsi qu'à des chèques fidélité. Vous aurez également l'opportunité de participer à notre **fête de l'intérimaire** !

Le poste

Votre agence Ergalis recrute pour l'un de ses clients un **responsable de rayons frais (h/f)** pour un poste situé à proximité de Clermont-Ferrand.

Le poste est à pourvoir en **contrat de mission temporaire**, avec une durée hebdomadaire de **35 heures**.

Le salaire horaire proposé est de 15€00.

Vous serez responsable de :

- Assurer la mise en rayon et le bon merchandising des produits,
- Gérer les commandes, les stocks, les réceptions de marchandises,
- Garantir la fraîcheur, la qualité et la traçabilité des produits,
- Suivre les ventes, analyser les performances (CA, marge, démarque) et mettre en œuvre des actions correctives,
- Encadrer et animer une équipe,
- Organiser les plannings et répartir les tâches,
- Former et motiver les collaborateurs,
- Veiller à la satisfaction client : disponibilité des produits, qualité de service, conseils,
- Gérer les réclamations et garantir une bonne ambiance commerciale,
- Faire respecter les règles HACCP, Contrôler les DLC, les températures, la propreté des équipements,
- Mettre en place des procédures de sécurité et veiller à leur application,
- Mettre en place des actions commerciales (promotions, animations, mises en avant),
- Suivre la concurrence et adapter l'offre,
- Travailler avec les fournisseurs pour optimiser l'assortiment et les marges.

Le profil recherché

Vous êtes reconnu(e) pour votre **capacité à motiver une équipe autour d'objectifs communs**, vous avez un **sens prononcé du commerce** et excellez dans l'entretien de relations professionnelles. Vous aimez être au contact de la clientèle.