

Technico commercial (H/F)

35000 RENNES [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client est une entreprise familiale installée près de Grenoble, spécialiste depuis 1976 des technologies de pose, détection et réhabilitation des réseaux sans tranchée. Il accompagne des clients professionnels avec des solutions techniques complètes (machines pneumatiques, hydrauliques, outils, SAV...).

Le poste

ACTUAL RENNES recherche un technico-commercial afin de travailler dans une entreprise innovante spécialisée dans la vente de matériel pour les canalisateurs.

Votre mission : En lien direct avec la direction, vous serez l'ambassadeur sur le secteur Nord-Ouest.

- Fidélisation et développement d'un portefeuille clients BtoB (SOGEA, SURCIN TP)
- Organisation de vos tournées et prise de rendez-vous
- Réalisation de devis, saisie et mise à jour dans le CRM (SAGE)
- Présentation et démonstration de nos équipements sur le terrain (ponctuellement)
- Suivi de la satisfaction client, résolution de litiges, participation à des salons

Vous couvrirez un secteur de 29 départements (ex. 29, 22, 56, 35, 44, 85, 50, etc.)

50 % télétravail (vous devez disposer d'un espace adapté chez vous)

50 % déplacements avec découchés ponctuels

Rémunération : Fixe 24/25k€ brut/an selon profil + Commissions non plafonnées : versées chaque trimestre après encaissement (Rapidement, la commission peut représenter 50 % voire plus du salaire total) + Véhicule de service, téléphone, ordinateur...

Liberté d'organisation, environnement humain et bienveillant.

Intéressé(e) ? Postulez dès maintenant !

Le profil recherché

Profil recherché :

- Expérience en vente de matériel technique BTP, agricole ou canalisations
- À l'aise avec la prospection, les démonstrations sur chantier, et le travail en autonomie
- Excellent relationnel, rigueur et organisation