

Commercial engins tp (H/F)

18000 BOURGES [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Le poste

Up Skills Strasbourg a été mandaté par son client, entreprise spécialisée dans la maintenance d'équipements et matériels professionnels, pour l'accompagner dans son développement et dans le recrutement de son futur Commercial H/F, en CDI.

Vos missions :

- Assurer le suivi et le développement du portefeuille clients sur votre secteur géographique : 58 + 18
- Atteindre les objectifs de vente en commercialisant une gamme de matériel de manutention, d'industrie et de travaux publics.
- Prospecter activement de nouveaux clients et entretenir des relations solides avec les clients existants.
- Gérer les financements et les démarches administratives liées aux ventes, garantissant une satisfaction client optimale.

Vous serez rattaché(e) à l'agence qui se trouve proche de Nevers.

Rémunération : 2500€ bruts / mois + variable mensuel attractif déplafonné sur la marge dégagée (9%) + variable mensuel fonction du nb de visites. En moyenne, vous percevrez un salaire brut mensuel de 3500 à 5000€ bruts, selon vos résultats.

Avantages : Véhicule de service aménagé, ordinateur portable, tablette pour le suivi des interventions, téléphone professionnel. Outillage spécifique fourni, frais de déplacement remboursés, indemnités repas journalières de 16€, mutuelle.

Le profil recherché

Votre profil :

- Vous justifiez d'une première expérience dans la commercialisation d'engins
- Vous maîtrisez les techniques de prospection et avez démontré votre capacité à développer des relations commerciales durables.
- Vous faites preuve de persévérance, d'autonomie et d'une grande résilience face aux défis commerciaux.
- Date de démarrage : Dès que possible