

Chargé de clientèle opportunité (H/F)

95150 TAVERNY [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 12.71 / Heure

L'entreprise

Leader est une agence d'intérim spécialisée dans le placement temporaire de travailleurs dans divers secteurs d'activité. Elle offre des solutions flexibles pour répondre aux besoins des entreprises en matière de personnel, tout en aidant les candidats à trouver des missions correspondant à leurs compétences et aspirations. Leader se distingue par son approche personnalisée et son engagement envers la satisfaction de ses clients et intérimaires.

Le poste

Leader Saint Ouen L'Aumône recherche plusieurs Chargé(e) de clientèle dynamique et motivé(e) pour rejoindre les équipes dans différentes villes du 95.

Vos **principales missions** incluent :

- Assurer l'accueil et la prise en charge de tous les clients en identifiant leurs besoins.
- Gérer le flux des clients et optimiser les réponses immédiates.
- Conseiller, vendre et orienter les clients vers le bon interlocuteur.
- Promouvoir les offres numériques et accompagner les clients vers une utilisation autonome des outils selfcare et automates.
- Conseiller et orienter vers les offres bancaires tout en assurant la maintenance de l'espace commercial.

Poste à pourvoir dès le 1er Juillet

Horaires selon ouverture de l'entreprise (journée avec possibilité le samedi)

35 heures par semaine,

avec un salaire attractif de 12,71 € par heure.

Si vous êtes passionné(e) par le service client et souhaitez contribuer activement à notre succès, nous serions ravis de recevoir votre candidature. Ce poste est proposé par une agence de renom.

Le profil recherché

Profil recherché pour le poste de Chargé de clientèle (h/f) :

Nous recherchons un candidat possédant un niveau d'études de Titre de niveau III - Bac +2 - BTS, DUT ou équivalent. Ce poste requiert une expérience professionnelle de 1 à 2 ans dans un domaine similaire.

Le candidat idéal doit démontrer des compétences exceptionnelles en communication et en gestion de la relation client. Une capacité à résoudre les problèmes de manière efficace et à maintenir un haut niveau de satisfaction client est essentielle.

Nous valorisons les individus proactifs, capables de travailler en équipe et de s'adapter rapidement à des environnements en constante évolution.