

Alternance commercial(e) b to b (H/F)

69310 Oullins-Pierre-Bénite [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat d'apprentissage

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 24 mois

L'entreprise

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2025, notre école recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, un.e Commercial.e B to B en alternance pour un BTS NDRC - Négociation et Digitalisation de la Relation Client.

Située à Lyon 9ème, à deux pas du métro Gorge de Loup, et **associée au Groupe Actual, l'ESUP Lyon, Ecole Supérieure de Commerce et de Management**, acteur majeur de l'enseignement supérieur depuis plus de 30 ans, accueille des étudiants en BTS et en Bachelor.

Une équipe bienveillante, des formateurs professionnels qui vous accompagneront dans la réussite de votre diplôme et votre alternance !

Le poste

Vous recherchez une alternance qui a du sens dans le commerce B to B ?

Dans cette entreprise, ils agissent pour l'environnement et développent les talents !

Depuis 2004, ils proposent des opportunités professionnelles axées sur l'avenir dans le domaine de la gestion des déchets dangereux produits en petites quantités par les professionnels.

Présente sur l'ensemble du territoire français, l'entreprise est en constante croissance et recherche aujourd'hui un(e) alternant(e) Commercial(e) B to B motivé(e) et engagé(e).

Vos missions : Au sein de l'équipe commerciale, vous participerez à :

- La prospection de nouveaux clients (phoning, rendez-vous physiques ou visio)
- L'identification des besoins clients et la proposition de solutions adaptées
- La rédaction des devis et le suivi des offres
- La coordination des affaires de bout en bout
- La participation à des réseaux professionnels
- Le reporting commercial hebdomadaire

Avantages

Ce qu'ils offrent :

- Rémunération selon barème légal de l'alternance
- 13ème mois
- Tickets restaurant

Rejoignez une entreprise engagée, innovante, et tournée vers l'avenir !

Le profil recherché

Profil recherché :

- Formation en commerce, vente, négociation ou management commercial
- Excellent relationnel, goût du contact et sens de la négociation
- Dynamique, motivé(e) et orienté(e) résultats