

Vendeur magasin (H/F)

49610 Mûrs-Erigné [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 04/08/2025

 Durée : 2 semaines

 30H

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 12.01 / Heure

L'entreprise

Notre client est une entreprise spécialisée dans le commerce de chocolat et de confiserie.

Sous la responsabilité hiérarchique de l'Animateur Réseau, vous intégrerez une équipe dynamique et collaborative. Le respect du concept et des valeurs de notre entreprise est primordial pour nous.

Le poste

À la recherche d'un poste de vendeur (h/f) ?

Ne cherchez plus, vous êtes au bon endroit ! Nous avons une offre qui devrait vous plaire.

En tant que vendeur (h/f) chez nous, vous serez responsable de diverses tâches :

- Approvisionner les rayons pour garantir une disponibilité optimale des produits.
- Accueillir et conseiller les clients, en leur fournissant des informations sur nos produits et les dernières nouveautés.
- Gérer les encaissements avec rigueur et précision.
- Veiller au respect des normes d'hygiène et à la propreté du magasin.

salaire horaire attractant de 12.44 €/heure et des chèques déjeuner.

Nous offrons également un environnement de travail agréable et dynamique, où vos compétences seront valorisées et où vous aurez la possibilité de développer votre carrière dans le secteur du commerce de détail.

N'hésitez pas à postuler dès maintenant ! Rejoignez notre équipe motivée et contribuez au succès de notre entreprise.

Le profil recherché

Actual recrute un vendeur (h/f) compétent et expérimenté pour rejoindre notre équipe dynamique.

Nous recherchons quelqu'un avec 3 à 5 ans d'expérience dans le domaine de la vente. Cette expérience démontre une connaissance approfondie des techniques de vente, ainsi qu'une capacité à atteindre les objectifs fixés.

En tant que vendeur, vous serez responsable de satisfaire les besoins des clients en leur offrant des conseils avisés et en répondant à leurs questions. Vous devrez également démontrer une excellente maîtrise des produits afin de pouvoir les présenter avec assurance et convaincre les clients potentiels.

La maîtrise des techniques de vente, telles que la persuasion, la négociation et la gestion des objections, est essentielle pour réussir dans ce rôle. Vous devrez également faire preuve d'un excellent sens du relationnel, ainsi que d'une grande capacité à travailler en équipe.