

Chargé d'affaires electricité (H/F)

41120 CANDE SUR BEUVRON [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual Blois collabore avec une société spécialisée dans l'électricité industrielle, l'automatisme et la robotique, opérant à l'échelle régionale, nationale et internationale.

Le poste

Nous recherchons un(e)Chargé d'affaire Chargé d'affaires Electricité pour rejoindre l'équipe de notre client !

Ce poste est idéal pour un(e) professionnel(le) expérimenté(e) qui souhaite évoluer dans un environnement dynamique et stimulant.

Vos missions : Vous serez responsable de l'exécution de l'étude complète des dossiers à partir des demandes clients. Vous devrez fixer les moyens financiers nécessaires, négocier avec les fournisseurs et gérer les commandes. La gestion des chantiers, incluant le management du personnel, fera partie de vos responsabilités.

Vous travaillerez en étroite collaboration avec le chef d'entreprise pour le seconder dans ses tâches administratives. Votre rôle sera crucial dans la gestion et l'organisation des chantiers.

Compétences requises : Une bonne connaissance du métier d'électricien ainsi que du matériel électrique est essentielle. Vous devez savoir gérer les demandes clients, chiffrer et organiser les chantiers, et être capable de manager une équipe.

Le profil recherché

Le poste de Chargé d'affaires (h/f) requiert un ensemble de compétences spécifiques et un niveau de maîtrise précis.

Vous devez posséder une expertise en gestion de projet, avec une capacité avérée à planifier et exécuter des projets complexes. Une forte compétence en négociation est essentielle, permettant de conclure des accords avantageux pour l'entreprise tout en maintenant de bonnes relations avec les clients.

La maîtrise des techniques de vente est cruciale, car le rôle implique une interaction directe avec les clients pour comprendre leurs besoins et proposer des solutions adaptées. Une compréhension approfondie des stratégies commerciales et du marché est également indispensable pour identifier de nouvelles opportunités d'affaires.

Vous devez démontrer une aptitude exceptionnelle à la communication, tant à l'oral qu'à l'écrit, facilitant ainsi la transmission d'informations claires et précises aux parties prenantes internes et externes. Enfin, un niveau élevé de résolution de problèmes est requis pour gérer efficacement les défis et obstacles rencontrés durant les projets.