

## Commercial itinérant btob (H/F)

82000 MONTAUBAN [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 3 mois

### L'entreprise

Notre client est une entreprise familiale et dynamique spécialisée dans le commerce de gros de fruits et légumes.

### Le poste

En tant que commercial terrain, vous serez en charge de :

- **Gérer et développer un portefeuille client existant**
- **Prospecter de nouveaux clients** (BtoB) sur votre secteur
- Promouvoir les produits et les engagements qualité du client
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe logistique
- Assurer un suivi client personnalisé et régulier
- **Remonter des informations du terrain à la direction**

En parallèle, vous vous occuperez de négocier les prix, élaborer des stratégies pour dynamiser les ventes...

#### Information sur la mission :

Site : Montauban

Intérim en vue d'embauche

Horaires : Journée

Taux horaire : A définir selon l'expérience + voiture de service + indemnités liées à l'intérim (indemnités de Fin de Mission + indemnité Compensatrice de Congés Payés) + Livret CET Actual à 12%

### Le profil recherché

Etes vous le/la futur(e) commercial(e) ? Voyons cela ensemble :

Vous avez une **expérience réussie de minimum 3 ans en commerce B to B** ?

Vous savez maintenir et faire évoluer un portefeuille client ?

Vous savez prospecter et développer la marge ?

Et surtout :

Vous êtes **dynamique et pugnace** ?

Vous avez le **sens des affaires** ?

Vous êtes organisé(e) et savez gérer la pression ?

Alors candidatez dès maintenant !

Rejoignez-nous et construisons ensemble votre travail !

Nous vous attendons au 178 avenue Marceau Hamecher à Montauban au par téléphone au 05.31.78.00.70  
Dans le cadre de sa politique diversité, Actual étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles des personnes en situation de handicap.