Commercial (H/F)

93200 ST DENIS Accéder à l'annonce en ligne

CDI
Temps plein
Dès que possible
Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Basée à Saint-Denis, cette entreprise spécialisée dans les solutions d'impression et de gestion documentaire. Elle accompagne ses clients professionnels dans leurs projets en leur proposant des services innovants, un suivi personnalisé et des solutions adaptées à leurs besoins.

Le poste

L'agence Actual de Saint-Denis recherche, pour l'un de ses clients basé à Saint-Denis, des commerciaux h/f en CDI. Si vous êtes passionné(e) par la vente, motivé(e) par les défis et que vous aimez le contact client, ce poste est fait pour vous !

Vos missions :

Prospecter de nouveaux clients et générer des ventes par appels sortants.
Répondre aux demandes des clients et présenter nos produits et services de manière claire et détaillée.
Utiliser le CRM pour assurer le suivi des interactions clients, gérer les demandes, plaintes et retours.
Atteindre et dépasser les objectifs mensuels de l'équipe commerciale.
Préparer les renouvellements et rapports d'enregistrement des transactions (Deal Registration).
Analyser les données pour identifier les tendances, proposer des axes d'amélioration et initier des ventes proactives.
Assurer un suivi régulier des clients afin de garantir leur satisfaction, fidéliser et développer le portefeuille.
Établir et traiter les devis et commandes avec rigueur et précision.

Nous vous offrons :

Un CDI au sein d'une entreprise en pleine croissance.
Un environnement de travail stimulant avec de réelles perspectives d'évolution.

Le profil recherché

Profil recherché :

- Solides compétences en vente, prospection et négociation.
- Excellent relationnel et capacité à instaurer un climat de confiance.
- Autonomie, dynamisme et esprit d'équipe.
- Maîtrise du français et de l'anglais (bilingue).