



Alternant technico commercial (H/F)

38540 HEYRIEUX [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat d'apprentissage

 01/09/2026

 Durée : 508 jours

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2026, notre école recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, un alternant Technico Commercial (H/F) pour un BTS NDRC.

Située à Lyon 9ème, deux pas du métro Gorge de Loup, et associée au Groupe Actual, l'ESUP Lyon, acteur majeur de l'enseignement supérieur depuis plus de 30 ans, accueille des étudiants en BTS et en Bachelor.

ESUP Lyon : 04 72 68 78 30

Le poste

Le domaine d'activité de l'entreprise est la production de matériel (Outillages pneumatiques, Machines outil, Matériels pour la démolition et les carrières).

Dans le cadre de son développement commercial, l'entreprise est à la recherche d'un(e) Alternant(e) de type « Technico-Commercial ». Directement rattaché au responsable commercial, et intégré au sein de l'équipe commerciale.

Vos missions : Prospecter et développer une nouvelle clientèle constituée d'entreprises de travaux publics, démolition, industrie du recyclage de toutes tailles localisées dans le Rhône-Alpes. Commercialiser l'ensemble de la gamme des produits et services de l'entreprise. Accompagner et conseiller les clients et prospects tout au long du processus de vente jusqu'à la livraison en étant leur interlocuteur privilégié. Apporter un conseil technique sur les produits proposés et travailler dans une logique de valeur ajoutée. Effectuer la relance des devis adressés à nos clients. Collaborer activement avec l'équipe commerciale. Effectuer un reporting régulier sur votre activité auprès du responsable commercial.

Profil recherché : Formation commerciale de BAC + 2 à Ecole de commerce ou Master. Plutôt chasseur(se), vous êtes une personne de terrain. Vous avez un goût pour le challenge, vous êtes dynamique, autonome, réactif(ve), vous avez le sens de l'équipe. Personnalité affirmée, vous présentez une bonne capacité d'écoute et de communication. Maîtrise de l'outil informatique, goût pour les outils de communication. **Vous êtes véhiculé (Permis B).**

Nous vous apportons :

Contrat d'alternance de 2 ans. Formation complète à nos produits et services, à notre technicité, notre discours et nos méthodes commerciales. Remboursement des frais de déplacement. Perspective d'embauche à l'issue du contrat.

Le profil recherché

Vous êtes en terminale ou titulaire du BAC et vous souhaitez poursuivre (ou reprendre) vos études par un BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client - NDRC en alternance.

Pour mener à bien vos missions, vous avez un excellent relationnel, vous êtes rigoureux, efficace, postulez !

Pour en savoir davantage sur la formation, [cliquez ici](#)