

Chargé d'affaires tertiaire cfo cfa (H/F)

31600 MURET [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Au sein d'une PME existant depuis plus de 25 ans, vous intervenez essentiellement sur le secteur de Toulouse, Montauban et Albi. La société, en développement recherche son futur(e) Chargé d'affaires CFO-CFA.

Le poste

En qualité de chargé d'affaire Tertiaire (CFO - CFA) , vos missions principales sont : - Gestion du portefeuille clients et développement commercial

- Développer les liens avec les clients, les fidéliser et en démarcher de nouveaux sur un secteur régional- Représenter l'entreprise auprès des clients, des prospects, des partenaires, des fournisseurs et des sous-traitants.
- Anticiper, analyser et diagnostiquer les besoins des clients, et prescrire des solutions. Étudier la faisabilité des solutions et négocier les conditions de réalisations avec les clients (délais, prix).
- Proposer aux clients des produits ou des services en veillant à la viabilité et à la rentabilité commerciale.
- Rédiger les offres commerciales et les contrats.
- Définir les indicateurs de suivi - Réaliser un reporting des activités, analyser les résultats et proposer des pistes d'optimisation.
- Gestion et suivi opérationnel des projets, coordonner la réalisation des projets en assurant l'interface entre les services interne et les clients.- Accompagner et informer le client jusqu'à l'aboutissement du projet afin de garantir sa satisfaction.- Encadrement et pilotage des conducteurs de travaux.
- Rechercher éventuellement des partenaires et des sous-traitants.
- Suivre le budget de ses affaires et en être le garant.
- Assurer le suivi administratif des affaires (facturation, paiement).

Le profil recherché

Votre parfaite connaissance du domaine de l'électricité (courant fort, courant faible, haute-tension) vous permettra de maîtriser parfaitement les dossiers. Vos connaissances techniques et la bonne connaissance de l'écosystème sont essentielles pour mener à bien vos missions. Vous avez une expérience significative sur ce même poste (10 ans). Votre fort tempérament commercial est un réel atout pour occuper ce poste. Vous devez pouvoir vous adapter aux évolutions rapides des réglementations. La rémunération proposée est de 45 K€ annuels bruts.