

Commercial (H/F)

57000 METZ [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 3 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 13.5 / Heure

L'entreprise

Ce défi passionnant chez notre client vous intéresse ? L'agence Actual Metz est votre partenaire privilégié pour cette opportunité ! Chez Actual, nous ne recrutons pas que des CV, nous vous aidons à trouver votre futur métier. Nos chargées de recrutement sont prêtes à vous accueillir, à échanger sur vos motivations et à vous guider à chaque étape du processus. Venez rencontrer notre équipe dédiée :

- Amina, Assistante Recrutement
- Alyssa, Chargée de Recrutement

Amina et Alyssa sont là pour vous :

- Vous accueillir dans leurs bureaux de Metz pour un échange convivial.
- Vous guider dans la préparation de votre candidature.
- Vous accompagner jusqu'à la prise de poste.

N'attendez plus pour donner un nouvel élan à votre carrière dans les métiers de l'environnement ! Contactez l'Agence Actual Metz dès aujourd'hui pour en savoir plus et postuler.

Le poste

REJOIGNEZ UN ACTEUR MAJEUR DU DÉPLOIEMENT DES RÉSEAUX EN FRANCE

Dans le cadre du développement de ses activités, notre client, spécialiste reconnu dans les infrastructures télécoms et les solutions de connectivité, recherche un Commercial terrain (H/F) pour accompagner sa croissance.

Ce poste constitue une véritable opportunité de s'inscrire dans la durée avec une perspective de pré-emploi.

Sur le terrain, vous êtes au cœur du développement commercial :

- Développement commercial : Prospection en porte-à-porte auprès de particuliers afin de promouvoir les solutions proposées.
- Négociation : Présentation des offres et signature de conventions.
- Analyse terrain : Identification des syndics de copropriété et remontée d'informations stratégiques.
- Relation client : Vous représentez l'entreprise et contribuez activement à son image de marque.

POURQUOI REJOINDRE NOTRE CLIENT ?

Intégrez une structure solide et en pleine croissance :

- Un environnement dynamique : Une activité terrain stimulante avec des challenges quotidiens.
- Un accompagnement : Une montée en compétences progressive pour vous aider à performer rapidement.
- Une réelle opportunité : Poste en pré-embauche avec possibilité d'évolution.
- Conditions de travail : 35h/semaine 08h00-12h00 / 13h00-17h00

PRÊT(E) À RELEVER LE DÉFI ?

Vous aimez le contact humain, convaincre et atteindre vos objectifs ? Donnez un nouvel élan à votre carrière !

Envoyez-nous votre candidature dès maintenant.

Le profil recherché

- Expérience : Une première expérience en porte-à-porte et/ou en commerce est fortement recommandée.
- Compétences : Excellent relationnel, sens de la persuasion et goût du challenge.
- Savoir-être : Persévérant(e), autonome et à l'aise sur le terrain, vous savez faire face aux refus et rebondir efficacement.