

Commercial sur fréjus (H/F)

83370 FREJUS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

🏢 CDI

📅 01/06/2026

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

🏢 L'entreprise

Actual Experts GD est spécialisé dans la grande distribution avec le soutien d'un vaste réseau national.

📁 Le poste

Nous recherchons notre futur Chargé d'affaires, commercial (H/F) pour notre ouverture prochaine d'une agence d'intérim sur Fréjus.

En tant que Chargé d'affaires, commercial, vous serez amené à développer un portefeuille clients/prospects et fidéliser les clients sur le département du 83. Des rendez-vous commerciaux sur le terrain et l'ouverture de prospects font partie intégrante de ce rôle. Vous aurez également un rôle important tant sur le développement clients, que sur le sourcing candidats; et ainsi la création de profils intérimaires.

Notre agence de Nice, agence territoriale s'occupera de la prise de commandes en lien avec le département du 83, et de la délégation des profils.

Le poste est à temps plein avec un salaire fixe de 26400 euros brut annuel (comprenant mensuellement: fixe sur 151.67 heures/mois + 4.33 heures supplémentaires mensuelles + prime été/hiver)

En sus une partie variable mensuelle NON PLAFONNEE selon NAO + Prime Annuelle sur objectif + 6 RTT/an. Poste à pourvoir au plus tôt.

Rejoignez un groupe à renommée nationale, reconnue pour son professionnalisme et son engagement envers l'excellence. Ensemble, atteignons les objectifs fixés et assurons la satisfaction de nos clients.

En tant que commercial, vous serez amené également à développer notre portefeuille client et à travailler à la fidélisation des clients. Des rendez-vous commerciaux sur le terrain et l'ouverture de prospects font partie intégrante de ce rôle.

Pour le poste de Chargé d'affaires, commercial (H/F) , nous recherchons un candidat possédant une expérience de 6 mois à 2 ans dans le domaine. Le profil idéal doit démontrer une capacité à s'adapter rapidement tant sur le plan administratif (sourcing candidats, entretiens, remise EPI) que sur le coté commercial terrain ou il devra rapidement convaincre ses prospects afin de développer le portefeuille client

Le candidat devra faire preuve de compétences solides en communication et autonomie, une aisance relationnelle avec les clients, et un goût prononcé pour le challenge. Nous valorisons les candidats qui auront une expérience probante sur le plan commercial terrain, ou profils issus de la grande distribution. Il faut avoir une bonne capacité d'organisation, de réactivité en agence, et être un vrai performer.

📄 Le profil recherché

Pour le poste de Chargé d'affaires (h/f), nous recherchons un candidat qui possède une série de compétences essentielles. Le candidat idéal doit avoir une excellente maîtrise en gestion de projet, avec une capacité éprouvée à mener des projets à terme de manière efficace.

Il est crucial que le candidat ait une expertise en communication, capable de transmettre des informations de manière claire et persuasive. Une connaissance approfondie des techniques de négociation est également requise pour assurer le succès dans ce rôle.

Le candidat doit faire preuve d'une grande compétence en analyse financière, avec une capacité à évaluer les risques et à prendre des décisions éclairées. Une expérience en relation client est souhaitée pour maintenir et développer des partenariats durables.

Enfin, une compréhension approfondie du marché local et une capacité à s'adapter rapidement aux changements sont des atouts majeurs pour ce poste.