



## Alternance conseiller de vente (H/F)


56890 ST AVE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat d'apprentissage

 14/09/2026

 Durée : 24 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

**L'ESUP Vannes**, Ecole Supérieure de Commerce et de Management, propose des formations diplômantes du BTS (Bac+2) au MASTERE (Bac+5) en **alternance** ou **initial**.

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2026, notre établissement recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, basée à Saint-Avé, un(e) Conseiller de Vente (H/F) en **alternance** H/F dans le cadre d'un BTS MCO - Management Commercial Opérationnel.

### Le poste

#### **Alternance Conseiller(ère) de vente (H/F) / Entreprise de produits artisanaux**

Dans le cadre de la rentrée 2026, **l'ESUP** - École Supérieure de Commerce et de Management de Vannes recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, un Conseiller de Vente (H/F) en alternance dans le cadre d'un BTS Management Commercial Opérationnel (MCO).

#### **Missions principales :**

- Accueillir, conseiller et accompagner les clients en boutique
- Mettre en valeur les produits et participer à la théâtralisation du point de vente
- Développer les ventes et contribuer à la satisfaction client
- Participer à la mise en avant des produits (merchandising, vitrines, réassort)
- Contribuer à la gestion quotidienne de la boutique (stocks, organisation, rangement)
- Participer à la communication de la boutique (réseaux sociaux, contenus, idées créatives)
- Être force de proposition pour animer et dynamiser le point de vente
- Représenter l'image et l'univers de la boutique auprès des clients

*Formation en alternance, aucun frais n'est à prévoir pour le candidat, école libre de choix par le candidat*

### Le profil recherché

## **Profil recherché :**

- Titulaire d'un Baccalauréat ou en cours d'obtention
- Préparation d'une formation BAC +2 (type BTS MCO)
- Vous aimez le contact client et l'univers de la vente
- Vous êtes sensible aux belles choses, à la décoration et/ou aux produits lifestyle
- Vous êtes créatif(ve) et intéressé(e) par la communication
- Vous êtes motivé(e), curieux(se) et impliqué(e)